

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Выражение благодарности</i>	5
<i>Глава 1</i>	
Что может сделать для вас самый великий из когда-либо живших на земле людей	7
<i>Глава 2</i>	
Проснитесь и вдохните аромат кофе Starbucks	23
<i>Глава 3</i>	
Шесть ключей из жизни Иисуса, способных превратить рядового исполнителя в человека, добивающегося исключительных успехов	39
<i>Глава 4</i>	
Высший смысл, который мотивирует: как определить свои «почему»	53
<i>Глава 5</i>	
Осознание миссии, которое приведет вас туда, куда вы хотите прийти, и сделает вас такими, какими вы хотите быть	75
<i>Глава 6</i>	
Послание, которое обеспечивает коммуникацию	97
<i>Глава 7</i>	
Манера, которая управляет мужчинами и женщинами	125
<i>Глава 8</i>	
Методы, которые творят чудеса	141
<i>Глава 9</i>	
Миссия должна быть выполнена	163
<i>Глава 10</i>	
Чудо момента: переход от неудачи к успеху — прямо сейчас!	181

Глава 11

Преодоление трудностей:

как превратить препятствия в трамплины199

Глава 12

Совершенно иной тип любви221

Глава 13

Ваша невероятная ценность.....237

Глава 14

Изменение сердца: *почему* мы делаем то,

что делаем253

Глава 15

Беспримерный успех и незывлемое счастье267

Приложение 1291

Приложение 2295



ЧТО МОЖЕТ СДЕЛАТЬ ДЛЯ ВАС САМЫЙ ВЕЛИКИЙ ИЗ КОГДА-ЛИБО ЖИВШИХ НА ЗЕМЛЕ ЛЮДЕЙ

©© Лучшее, чем выиграть 100 миллионов долларов в лотерею

Если бы я предложил вам секрет, который со стопроцентной гарантией позволит ВЫИГРАТЬ в лотерею джекпот в 100 миллионов долларов, захотели бы вы узнать его? «Погодите минуту, — можете сказать вы, — откуда мне знать, что ваш секрет мне поможет?» Представьте, что я отвечаю: «В прошлом году благодаря этому секрету я сам стал обладателем лотерейного мегаджекпота. А когда я поделился им с десятью ближайшими друзьями, они тоже выиграли. Никто из тех, кто попробовал воспользоваться этим секретом, не остался без выигрыша». Предположим, я назову вам имена этих людей, чтобы вы смогли убедиться в том, что им действительно достались многомиллионные джекпоты. А теперь скажите, что вы согласились бы сделать, чтобы узнать секрет, которым я предложил поделиться? Сколько вы согласились бы мне заплатить? Согласились бы вы оформить вторичную ипотеку на ваш дом или изъять

деньги из вашего пенсионного плана 401(k), чтобы собрать необходимые средства? А что, если бы после этого я сказал, что мне не нужны ваши деньги или ваш дом и что я просто хочу, чтобы вы прочитали написанную мною книгу, в которой я раскрываю свой секрет? Если бы я вручил вам эту книгу прямо сейчас и сказал бы, что секрет раскрывается в седьмой главе, то скажите, как долго вы смогли бы противостоять соблазну прочитать эту главу? А что, если бы розыгрыш следующего мегаджекпота должен был состояться завтра? Когда в этом случае вы приступили бы к чтению седьмой главы? Насколько внимательно вы стали бы вчитываться в каждый абзац?

Ответы на эти вопросы так же интересны, как и секрет, который я собираюсь раскрыть в этой книге. За последние двадцать лет я заработал десятки миллионов долларов. Вместе с партнерами я начинал бизнес-проекты с нуля (вкладывая в них лишь несколько тысяч долларов) и превращал их в компании, которые приносили миллиарды — да, миллиарды! — долларов дохода от продаж. А деньги, заработанные собственным трудом, несомненно, приносят больше пользы, чем те, что выиграны в лотерею или за игровым столом в Лас-Вегасе. Несмотря на то что мешок с деньгами, полученный в результате счастливой случайности, может вызвать кратковременную эйфорию, она закончится так же быстро, как и началась, а моральный и финансовый ущерб, который в конечном итоге причинят упавшие с неба деньги, может оказаться непоправимым. К этому следует добавить, что я никогда не слышал, чтобы кто-нибудь выигрывал джекпот дважды.

Вот почему, если бы вы были моими друзьями, я предпочел бы вместо секрета выигрыша в лотерею предложить вам ключи, необходимые для успеха в бизнесе, браке, воспитании детей и жизни вообще. И если бы я *действительно* заботился о вас, то шаг за шагом повел

бы вас через весь процесс использования этих ключей к успеху в самых важных областях вашей жизни.

Мой успех в бизнесе, равно как и в личной жизни, — это результат невероятных взаимоотношений с окружающими меня людьми, а также той мудрости и той пользы, которые я получаю, общаясь с ними. Но есть еще один секрет, о котором я рассказываю не так часто. Я не смог бы встретить *никого* из этих людей и не смог бы получить тех благодеяний, которые они мне оказывают, если бы *сначала* не познакомился с самым великим человеком из всех когда-либо живших на этой земле.

☉ Проявите готовность к радикальным изменениям

За свою жизнь в бизнесе я налетал миллионы миль на внутренних рейсах. Я провожу тысячи часов, беседуя на самые разные темы с мужчинами и женщинами, которые сидят рядом со мной. Я слушаю, как они жалуются на свою работу, на своих благоверных, детей, начальников и, разумеется, жизнь в целом. Узнав, что я — тот редкий человек, который считает себя неопишимо счастливым, любит свою жену сильнее, чем в период ухаживания восемнадцать лет назад, и что я потерпел бесчисленное количество неудач, прежде чем создал десятки успешных предприятий, почти все они спрашивают меня, в чем заключаются секреты моего счастья, моей семейной жизни и моих успехов. Я рассказываю, что все началось с того, что как-то вечером в 1964 году я познакомился с бездомным плотником. Это откровение вызывает выражение заинтересованности на их лицах. Но когда я называю имя плотника — Иисус, — любопытство сменяется недоумением. Однако при всем желании сменить тему любопытство одерживает верх, и люди выражают готовность выслушать *остальную* часть истории.

По мере того как я начинаю описывать уроки и мудрые наставления Иисуса, любопытство людей обычно перерастает в недоверие. В их взгляде ясно читается вопрос: «Неужели этот чудак сам верит в то, что говорит?» Но когда я рассказываю, что Иисус чудодейственным образом изменял мой разум и сердце, направлял меня в отношениях с людьми и в коммерческих предприятиях, что он наполнял мою повседневную жизнь смыслом, умиротворением и радостью, они начинают проявлять к моим словам все больше внимания. Отчасти потому, что мой успех в мире бизнеса является неоспоримым фактом, им интересно узнать, благодаря чему я его достиг. Когда я рассказываю, как вечные постулаты учения Иисуса изменили мое мышление, мировоззрение и убеждения, их недоумение сменяется изумлением, а скептицизм — искренним желанием узнать больше. Но даже когда они воспринимают мои слова за чистую монету, им трудно поверить, что взаимоотношения с человеком, который жил две тысячи лет тому назад, могли сделать меня тем, кем я стал. За годы таких разговоров я убедился в том, что по количеству неправильных представлений о себе Иисус из Назарета опережает всех других исторических личностей, которых мне когда-либо приходилось обсуждать. Чаще всего люди видят в нем религиозного лидера, основателя христианства. Некоторые воспринимают Христа просто как великого учителя нравственности. Есть люди, которые настолько плохо знакомы с историческими текстами и документами, что считают его не более чем мифом или легендой. Но, независимо от отношения к Иисусу, почти все, к сожалению, неверно оценивают потенциальную роль, которую его жизнь и учение могут сыграть в их собственной жизни. Представление о Христе как о чисто религиозной фигуре мешает людям увидеть все то, что он может сделать для изменения их образа мышления и улучшения их жизни. В результате они часто испытывают неуверенность, разо-

чарование, тревогу, уныние, депрессию, отчаяние, терпят неудачи. Они не понимают, что предназначение Иисуса было связано *вовсе не* с религией, а с *реальностью*.

◎◎ С кем мы идем по жизни

Во время Великой депрессии один молодой человек обратился за кредитом, необходимым для спасения его бизнеса. Но ему отказали, и мужчина вышел из банка в глубоком унынии. Буквально через несколько шагов он наткнулся на Генри Форда. Заметив выражение отчаяния на лице молодого человека, Форд остановил его и поинтересовался, чем он так угнетен. Тот признался, что во всех банках, куда он обращался, ему отказали в кредите. Выслушав его, Форд сказал: «Пойдем со мной». Немного дальше по улице находился другой банк. Когда они заходили внутрь, Форд приобнял молодого человека, громко, чтобы услышали служащие банка, назвал его по имени и сказал: «До скорой встречи». Затем он шепнул ему на ухо: «Ну вот, теперь идите к управляющему и получите свой кредит». Молодой человек взглянул на него с удивлением: «Но ведь ничего не изменилось». Генри улыбнулся и сказал: «Нет, кое-что изменилось... Управляющий увидел вас со *мной*... И, поверьте мне, юноша, это было все, что ему требовалось увидеть». Само собой, управляющий сразу же пригласил молодого человека к себе в кабинет и быстро оформил кредит.

Одна-единственная встреча изменила всю жизнь этого молодого человека. Иисус Христос сделал то же самое для меня после одной встречи, очень похожей на ту, о которой я только что рассказал. До того знаменательного вечера в 1964 году я считал Иисуса исключительно религиозной фигурой. Но в тот вечер он стал моим близким другом, который протянул мне руку и сказал: «Пойдем со мной». С тех пор я начал связывать Иисуса с *религией*

ничуть не больше, чем тот молодой человек связывал с религией Генри Форда. Иисус быстро стал моим лучшим другом, наставником, проводником — и не только.

◎ От атеизма в десять лет к вере в шестнадцать

Когда мне было десять лет, я узнал, что Санта-Клауса не существует. Эта новость разбила мне сердце. Мои родители подтвердили, что люди просто придумали Санту, чтобы доставлять детям больше радости в рождественские праздники. Оказалось, что Санта не следил за мной в течение всего года и не знал, когда я ложился спать вовремя, а когда нет. Он не знал, хорошо или плохо я себя вел. Когда в следующее воскресенье меня привели в церковь, я подумал: «Бог точно такой же, как Санта. Он ненастоящий. Люди просто придумали его, чтобы мы лучше себя чувствовали. Он не любит нас и не следит за нами. Он такой же ненастоящий, как Санта». Я был убежден в этом почти до шестнадцати лет. Я продолжал ходить с семьей в церковь, но не верил тому, что говорил священник, и не пытался применить услышанное в своей жизни. В одиннадцать лет с сестрой я стал ходить в другую церковь и подружился с детьми из того прихода. Я начал петь в хоре и принимать активное участие в церковных мероприятиях. Но я не был верующим. Демонстрировать религиозность было легко: нужно было всего лишь *делать* то, что делали верующие вокруг меня. Но чтобы по-настоящему *верить* в Бога, требовалось что-то совсем другое.

В средней школе я очень увлекся наукой. Открытия ученых показывают, что религия служит чем-то вроде костылей для тех, кому трудно справиться с реальностью. Мне было проще верить, что Бога не существует. Но затем, незадолго до дня моего шестнадцатилетия, сестра привела меня на одно из собраний группы

студентов ее колледжа, которое проходило в особняке успешного бизнесмена. Темой обсуждения была личность Иисуса. Главным выступающим был ученый — ведущий химик одной из крупнейших в мире аэрокосмических компаний. Он тоже почти всю жизнь был атеистом — до тех пор, пока с ним не произошло одно поразительное событие. Он попал в ужасную автокатастрофу, в которой погибло больше десяти человек — но ему удалось каким-то чудесным образом уцелеть. Впоследствии ученый уверовал в то, что только Бог мог спасти его жизнь. Следующие шесть лет этот человек посвятил анализу священных текстов различных религий мира, проводя за книгами по несколько часов практически каждый вечер. Поначалу он решил исключить из списка изучаемой литературы христианские тексты, поскольку слишком многие из его знакомых лицемерно называли себя христианами, но не считали нужным следовать принципам веры в реальной жизни. Поэтому ученый начал с восточных религий. За первый год своих поисков истины он познакомился с основами более чем трехсот религиозных учений. Однако они глубоко разочаровали его, потому что практически все требовали от людей одного и того же — прокладывать себе дорогу наверх, к Богу, чтобы стать достойными его благосклонности. В конце концов, почти отчаявшись, мужчина решил заняться исследованием христианства, но не стал рассматривать точки зрения конкретных христианских деноминаций, а просто начал читать Библию, чтобы постараться постичь суть учения Христа.

К своему удивлению, мужчина обнаружил, что Иисус ничего не говорил о религии. Он говорил об отношениях с Богом, которые могут возникнуть у людей, вступающих в личные взаимоотношения с Христом. В отличие от всех других религий, христианство (согласно толкованию Иисуса) не требовало, чтобы человек тянулся к Богу, поскольку Всевышний сам протягивал руку чело-

веку — через исполненный любви акт принесения в жертву Иисуса Христа.

Слова и убежденность этого знаменитого ученого произвели на меня глубочайшее впечатление. После собрания я подошел к нему, чтобы поговорить по душам. Он спросил меня:

— Ты выполняешь какую-нибудь работу по дому, чтобы помочь своему отцу?

— Я подстригаю лужайку, — ответил я.

— Почему ты этим занимаешься?

— Потому, что у папы больная спина, и я занимаюсь этим, чтобы помочь ему.

— Ты делаешь это, чтобы он стал больше ценить и любить тебя?

— Нет, — ответил я. — Я делаю это потому, что люблю его... Он мой папа.

— А он любит тебя за то, что ты подстригаешь лужайку?

— Нет, он любит меня потому, что я его сын.

— Как сильно он тебя любит? — спросил ученый.

— Намного сильнее, чем я заслуживаю! — ответил я.

То, что он сказал мне дальше, я буду помнить до конца своих дней:

— *Такими* и должны быть родственные отношения! Иисус хочет, чтобы его связывало с тобой именно это. Близкие отношения, а не религия!

Когда я это услышал, на меня словно пролился яркий свет истины. Тем не менее мои сомнения в реальности существования Бога остались такими же сильными, как раньше. Я признался в этом ученому. В ответ он принес из своей машины книгу. Указывая на автора, он сказал: «Этот человек — профессор самого престижного университета в мире. Когда-то он так же, как и мы с тобой, не верил в Бога. Но однажды один из друзей привел такие логичные доводы существования Бога, которых он не смог опровергнуть. И тогда буквально за одну ночь его