

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ	5
Глава 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	8
1.1. Становление и сущность мирового хозяйства	8
1.2. Новые тенденции в развитии мировой экономики	22
1.3. Особенности глобализации на современном этапе развития экономики	35
1.4. Взаимодействие всемирного хозяйства и национальных экономик	43
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	55
<i>Интерактивные задания</i>	59
<i>Глоссарий</i>	60
Глава 2. МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ ТОВАРОВ И УСЛУГ	62
2.1. Мировой рынок и международная торговля	62
2.2. Классические теории мировой торговли	67
2.3. Современные теории международной торговли	83
2.4. Влияние современного научно-технического прогресса на тенденции и структуру международной торговли	92
2.5. Внешнеторговая политика государства	95
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	108
<i>Интерактивные задания</i>	119
<i>Глоссарий</i>	120
Глава 3. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ	123
3.1. Понятие международной трудовой миграции и ее классификация	123
3.2. Причины и показатели международной трудовой миграции	135
3.3. Современные особенности процесса трудовой миграции	138
3.4. Государственное регулирование международной трудовой миграции	142
3.5. Анализ влияния международной миграции на российский рынок труда	146
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	148
<i>Интерактивное задание</i>	157
<i>Глоссарий</i>	157

Глава 4. ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС	159
4.1. Теоретические аспекты методики составления платежного баланса	159
4.2. Структура платежного баланса	164
4.3. Регулирование платежного баланса	173
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	178
<i>Интерактивные задания</i>	183
<i>Глоссарий</i>	184
Глава 5. ВАЛЮТНЫЙ КУРС	186
5.1. Понятие валюты и валютной системы	186
5.2. Валютный курс и валютный рынок	198
5.3. Роль валютного курса в достижении макроэкономического равновесия	209
5.4. Режимы валютных курсов и методы его регулирования	213
5.5. Факторы, влияющие на валютный курс	223
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	231
<i>Интерактивные задания</i>	240
<i>Глоссарий</i>	240
ИТОГОВЫЕ ЗАДАНИЯ	244
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	259
ОТВЕТЫ	262

ПРЕДИСЛОВИЕ

Мировая экономика — сложная, динамичная и постоянно меняющаяся система. Процессы, происходящие в мировой экономике, существенно преобразуют национальные экономические системы, диктуя новые ориентиры развития. Одной из основных тенденций, характеризующих мировую экономику на современном этапе развития, является ее глобализация, основу которой составляет рост взаимозависимости национальных экономик и все более тесная их интеграция.

Сегодня каждый шестой товар или услуга попадают к потребителю через мировую торговлю. Важным показателем взаимозависимости национальных экономик служит удельный вес импорта в валовом национальном продукте. По небольшим развитым государствам, таким как Бельгия, Нидерланды, Швейцария, Дания, Швеция, эта доля варьирует от 30 до 60%, по более крупным странам (Германия, Франция, Англия, Италия) — от 20 до 30%, у США этот показатель составляет около 9%.

Коренные изменения в структуре и функционировании мирового хозяйства способствовали ускорению транснационализации производительных сил и факторов производства, в основе которых международное перемещение предпринимательского капитала. Транснациональные корпорации и транснациональные банки превратились в один из основных структурообразующих факторов мирового хозяйства. Транснациональный капитал действует глобально за пределами государств происхождения, широко используя сравнительные преимущества в размещении производительных сил. Под его воздействием рост внешней торговли значительно опережает увеличение производства.

Возникают глобальные системы инфраструктуры (транспортная сеть, сеть «Интернет» и др.). Возрастает значение глобальных проблем современности, решение которых требует сотрудничества всех стран мира. Существенное влияние на протекающие процессы оказывает научно-технический прогресс, в первую очередь в области информационных технологий и телекоммуникаций.

Этим и объясняется возрастающее значение дисциплин, изучающих как мировое хозяйство в целом, так и совокупность национальных хозяйств, взаимодействующих друг с другом через систему международного разделения труда (МРТ).

Проблема обеспечения высших и средних учебных заведений страны учебной литературой в настоящее время успешно решена. Рынок учебной экономической литературы практически полностью насыщен. В ряде случаев предложение уже превышает спрос, что ставит многих студентов перед выбором необходимой и наиболее подходящей литературы для изучения мировой экономики. Одни издания не устраивают студентов вследствие сложности подачи авторами материалов курса, другие изобилуют использованием математического аппарата, который не всегда понятен и доступен. Некоторые учебники и учебные пособия характеризуются либо недостаточной графической визуализацией изучаемого материала, либо ее избытком, вводя в заблуждение читателей, обратившихся к их изучению. В этой связи данное учебное пособие представляет собой издание нового поколения, в котором материалы курса представлены в доступной и интересной форме, основанной на логическом и историческом изложении основных вопросов становления и развития мировой экономики и международных экономических отношений, единстве методического подхода и терминологии.

Учебное пособие состоит из пяти глав, последовательно рассматривающих структуру, основные механизмы развития и функционирования мировой хозяйственной системы, этапы формирования и современное состояние мирового хозяйства, условия ведения межгосударственной торговой политики, традиционные и современные теории международной торговли, внешнеторговую политику и ее основные инструменты, сущность и тенденции международной трудовой миграции, структуру платежного баланса, сущность валютного курса, методы его определения и особенности регулирования.

Для удобства усвоения материала студентами текст имеет дробную структуру. Внутренние заголовки в каждой главе могут служить своеобразным конспектом курса. Учебное пособие отличает наглядность представленной информации посредством использования блочности построения учебного материала и зрительных образов, дополняется статистическим материалом, историческими справками по тем или иным вопросам развития мировой экономики, а также использованием логических таблиц и рисунков. По каждой главе представлены контрольные вопросы, глоссарий, практические задания, включающие тесты, задачи, деловые игры, кейс-стади, эссе и интерактивные задания. В конце учебного пособия расположены задания по всему пройденному материалу, включая итоговый тест и кроссворд по ключевым терминам и понятиям, а также библиографический список, позволя-

ющий обучающимся ориентироваться на необходимые источники при разработке той или иной тематики, изложенной в пособии.

Курс мировой экономики, являясь общеобразовательной экономической дисциплиной, изучает и объясняет основные процессы и явления экономической жизни мирового сообщества, помогает понять основные тенденции мирового развития в хозяйственной сфере, определить их характер. Основная цель учебного пособия — заложить основы систематических общих знаний в области мировой экономики, а также развить у студентов способности к анализу основных тенденций и процессов, происходящих в сфере отношений межгосударственного экономического сотрудничества.

Умение мыслить по-новому необходимо любому специалисту, работающему в условиях рынка, но в первую очередь экономисту, в какой бы отрасли он не работал. Рынок коренным образом меняет требования к содержанию и характеру труда специалиста. Главное заключается в том, что в рыночных отношениях экономист перестает быть простым механическим исполнителем; его работа успешна лишь в том случае, если он способен самостоятельно анализировать ситуацию, принимать решения и нести за них ответственность, проявлять инициативу.

Благодаря овладению этой наукой специалист может мыслить масштабно, понимать основные направления международных отношений, соответствие национальной экономической политики и международной стратегии хозяйствующих субъектов существующим реалиям мировой хозяйственной жизни.

Настоящее учебное пособие написано в соответствии с требованиями государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования. В работе использованы достижения передовой отечественной и зарубежной экономической мысли, труды представителей различных экономических школ, авторитетные периодические издания.

Издание составлено для студентов, обучающихся по направлению «Экономика», для заочной и заочно-сокращенной форм обучения, однако оно может быть использовано студентами экономических специальностей в качестве дополнительного материала к таким дисциплинам, как «Международные валютно-кредитные отношения», «Международный менеджмент», «Организация и управление на зарубежных предприятиях» и т.д.

Глава 1

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

1.1. СТАНОВЛЕНИЕ И СУЩНОСТЬ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Современный мир представляет собой многообразную, сложную и противоречивую в экономическом и политическом отношении систему, включает множество государств, зависимых территорий и международных экономических организаций. Национальные экономики, сохраняя свою самоидентификацию, оставаясь уникальными по своим особенностям единицами, в настоящее время широко вовлекаются в международные экономические отношения и становятся все более открытыми системами. Степень их взаимовлияния, сближения столь высока, что без рассмотрения закономерностей развития мирового хозяйства невозможно понять, оценить и прогнозировать развитие отдельных национальных экономик.

Мировое (всемирное) хозяйство — это противоречивая целостность национальных хозяйств, связанных между собой международными экономическими отношениями (МЭО).

Международные экономические отношения — это хозяйственные связи между экономическими агентами разных стран. Международные экономические отношения характеризуют формы общения и способы воздействия государств мира в сфере экономического сотрудничества в системе мирового хозяйства. Международные экономические отношения выступают в следующих основных формах: международной торговли товарами и услугами, международного движения капиталов, технологий и зарубежных инвестиций, международной миграции рабочей силы, международных валютно-кредитных отношений (МВКО), сотрудничества в области науки и техники, экономической интеграции (табл. 1.1).

Формы международных экономических отношений

Формы МЭО	Характеристика форм МЭО
1. Международная торговля товарами	Сфера международных товарно-денежных отношений, или совокупность внешней торговли всех стран мира. Она, в свою очередь, делится на торговлю сырьевыми товарами, машинами и оборудованием, потребительскими товарами.
2. Торговля услугами	Торговля потребительскими товарами, которые преимущественно не имеют вещественной формы. Торговля услугами охватывает транспорт, торговлю лицензиями и знаниями, туризм, посреднические услуги в международной торговле, финансовые услуги, информационные, рекламные и т.д.
3. Вывоз капитала	Как фактор производства капитал обладает физической и денежной формой. Физический капитал — это инвестиционные товары, используемые для производства других товаров (машины, оборудование и пр.). Когда же говорят о международном движении капитала, имеют в виду перемещение <i>денежного капитала</i> через национальные границы. Капитал существует в ссудной и предпринимательской формах. Вывоз предпринимательского капитала означает инвестиции в экономику той или иной страны с целью получения прибыли (прямые и портфельные инвестиции). Вывоз ссудного капитала предполагает осуществление среднесрочного и долгосрочного кредитования, приносящего экспортеру капитала доход в виде ссудного процента (торговые кредиты; кредиты, полученные от международных финансовых организаций; банковские вклады зарубежных юридических лиц в национальных банках и национальных юридических лиц — взарубежных банках; прочие финансовые активы и пассивы). Кроме того, капитал может быть частным, государственным и международным организаций. Важнейшую роль в сфере вывоза капитала играют транснациональные корпорации и банки
4. Международная миграция рабочей силы	Международная миграция рабочей силы — межстрановое перемещение трудоспособного населения по причинам экономического характера. Теория международной трудовой миграции разработана Е. Равенштайном, который исследовал взаимосвязь между интенсивностью миграционных потоков и направлениями миграции, сформулировал основные законы данной формы МЭО. В рамках трудовых миграционных потоков можно выделить два основных типа: работающие по контракту (сезонные рабочие, лица, занимающиеся неквалифицированным и малоквалифицированным трудом), профессионалы (лица с высоким уровнем теоретической подготовки и соответствующим практическим опытом работы). Международная трудовая миграция включает в себя иммиграционные и эмиграционные потоки. Иммиграция — перемещение трудоспособного населения из зарубежья в данную страну. Эмиграция — перемещение трудоспособного населения из данной страны за рубеж. Реэмиграция (обратная эмиграция) — возвращение эмигрантов на постоянное местожительство. С точки зрения соблюдения норм действующего в стране законодательства различают легальную трудовую миграцию (без нарушения законодательных норм) и нелегальную (с нарушением законодательства).

Формы МЭО	Характеристика форм МЭО
5. МВКО, сотрудничество в области науки и техники	<p>Международные валютные отношения — это совокупность общественных отношений, складывающихся при функционировании валюты в мировом хозяйстве и обслуживающих взаимный обмен результатами деятельности национальных хозяйств. Включение мирового рынка в процесс кругооборота капитала означает превращение части денежного капитала из национальных денег в иностранную валюту и наоборот. Это происходит при международных расчетных, валютных, кредитных и финансовых операциях. Валютные отношения вторичны по отношению к воспроизводству. Они обладают относительной самостоятельностью и оказывают на него обратное влияние.</p> <p>Развитие государства — разработчики новых товаров экспортируют их до тех пор, пока унификация и стандартизация технологических процессов не позволят другим государствам выпускать данные товары с меньшими издержками. Последние трансформируют конкурентные преимущества в возможности для производства и реализации товара не только на внутреннем, но и на рынке государства-разработчика. В ходе этого процесса происходит технологический обмен, охватывающий постепенно все сферы экономического развития нации — науку, технику, технологию и организацию производства</p>
6. Экономическая интеграция	<p>Качественно новый этап сближения, переплетения отдельных национальных хозяйств, который в перспективе ведет к созданию единого интернационального хозяйства (например, Европейский союз). В наивысшей своей фазе предполагает свободное движение товаров и услуг, капиталов и рабочей силы, создание единой валюты и политическую интеграцию</p>

Мировое хозяйство сложилось к началу XX в. в результате допечения мирового рынка международным переплетением ссудного и предпринимательского капитала, создания системы эксплуатации западными державами огромной колониальной периферии. К этому времени был закончен территориальный раздел мира, международные монополии поделили между собой мировые рынки сбыта, источники сырья и области приложения капитала. Современное мировое хозяйство не является арифметической суммой экономик стран мира, а представляет собой результат длительного эволюционногоразвития человека и общества в целом.

Эволюция мировой хозяйственной системы

I этап. Великие географические открытия. Мировозьхозяйственные связи берут свое начало в мировой торговле, которая исчисляется тысячелетиями, но приобрела новое качество в эпоху Великих географических открытий (ВГО)

XV—XVI вв. и разложения феодализма в Европе. Великие географические открытия не были случайностью, а явились результатом развития техники и науки, экономики городов, товарно-денежных отношений. Огромным стимулом стала «жажда золота», торговые интересы. Последствия географических открытий были чрезвычайно важными — процесс первоначального накопления капитала и колониализм. Территориальная база торговли достигла гигантских размеров, однако ускорение экономического развития Западной Европы происходило ценой неэквивалентного обмена, ограбления и порабощения народов Америки, Африки, Азии.

II этап. Промышленная революция и международное разделение труда.

Промышленная революция конца XVIII в. характеризовала новый этап развития всемирного хозяйства. Центральное место в экономике начинает занимать промышленный капитал, видоизменивший парадигму экономического развития. Объективной основой мирового хозяйства, в рамках второго этапа, выступает общественное разделение труда, перешагнувшее рамки национальных хозяйств и превратившее страны в звенья единого производственного процесса. Разделение труда способствовало разделению производственного процесса на ряд простейших операций, что наталкивало изобретательскую мысль на создание механических приспособлений. Капиталистическая частная собственность способствовала созданию материально-технической базы, адекватной капиталистическому способу производства, фабрично-заводского производства, основанного на системе машин. Промышленный переворот — явление мирового масштаба, но именно Англия оказалась к нему лучше подготовлена: имелись свободная рабочая сила, крупные капиталы, довольно емкий внутренний рынок; мануфактура сформировала навыки управления производством, подготовила квалифицированные кадры. Коренные изменения произошли в общественных отношениях. Масса мелких производителей была вытеснена из хозяйственной жизни и превратилась в наемных рабочих. Складывались и материальные условия для международного обмена: развивались промышленность, транспорт, связь, общение, культура, а на этой основе — дальнейшее международное разделение труда, специализация и интернационализация производства. В то же время колонии превратились в неисчерпаемый источник дефицитного дешевого сырья и продовольствия, появились колониальные империи.

III этап. Монополистические союзы и мировая конъюнктура.

К концу XIX в. сложился мировой (всемирный) рынок товаров и услуг, т.е. совокупность национальных рынков товаров и услуг (если использовать широкое определение). По узкому определению, это совокупность только тех товаров и услуг, которые продаются и покупаются на внешнем рынке. К ним часто применяется термин «торгуемые товары и услуги», остальные обозначаются термином «неторгуемые товары и услуги». На рубеже XIX—XX вв. центром экономики становятся монополии. Ведущие страны мира вступили в новую стадию своего развития — монополистический капитализм. Образуются международные монополистические союзы, делящие мир на сферы эконо-

мического влияния и формируя мировую конъюнктуру. Новой экономической формой международных отношений становится вывоз капитала. Усиливается соперничество между ведущими странами, в результате которого в капиталистическом мире сформировались три остро конкурирующих центра мирового империализма: Западная Европа, США и Япония. Ликвидация колониальной системы в середине 1960-х гг. вывела на авансцену международной жизни большую группу развивающихся стран, которые до сих пор занимают особое место в мировом хозяйстве.

IV этап. Современное мировое хозяйство. Вторую половину XX и начало XXI в. можно отнести к новому, современному этапу развития мирового хозяйства. В целом он представляет собой эволюцию поисков новой парадигмы (образца) экономического развития в мире в условиях развертывающейся НТР. Развитие зарубежного производства обеспечивается в значительной мере за счет деятельности транснациональных корпораций. Одной из основных тенденций, характеризующих мировую экономку на современном этапе развития, является ее глобализация, основу которой составляет рост взаимозависимости национальных экономик и все более тесная их интеграция. Возникают глобальные системы инфраструктуры (транспортная сеть, сеть «Интернет» и др.), возрастает значение глобальных проблем современности, решение которых требует сотрудничества всех стран мира. Существенное влияние на протекающие процессы оказывает научно-технический прогресс, в первую очередь в области информационных технологий и телекоммуникаций.

В основе мирохозяйственных связей лежит международное разделение труда, в которое в той или иной степени вовлечены все народы, и затрагивающее как сферу обращения, так и сферу производства.

Международное разделение труда (МРТ) — это специализация отдельных стран на определенных видах производственной деятельности: товарах, услугах, результатах научно-технического прогресса в целях их продвижения и реализации на мировом рынке. Так, МРТ предусматривает устойчивое использование труда и ресурсов на изготовление товаров и услуг, для производства которых нация имеет естественные или приобретенные преимущества.

К естественным преимуществам относятся запасы природных ресурсов, специфические климатические условия, а также, например, избыток населения.

Пример. Саудовская Аравия имеет сравнительные преимущества в добыче нефти и производстве нефтепродуктов, Бразилия — в производстве кофе, Канада — в выращивании пшеницы. Избыток населения в Китае относительно других ресурсов позволяет изготавливать низкокачественную трудоемкую, но достаточно конкурентоспособную продукцию (игрушки, бытовую технику и т.д.).

Приобретенные преимущества — это избыток машин и оборудования относительно других ресурсов, способствующий производству капиталоемких изделий, высокий уровень образования в стране.

Страны, вкладывающие значительные средства в образование населения и производство знаний, приобретают сравнительное преимущество в изготовлении высокотехнологической и наукоемкой продукции. Например, США специализируются на производстве новейших систем компьютеров, реактивных самолетов, космических аппаратов, а Япония — на промышленной и бытовой радио-, аудио- и видеотехники.

В целом на углубление МРТ влияют разнообразные факторы.

1. Природные — географическое положение и размер территории страны, почвенно-климатические условия, площадь сельскохозяйственных угодий и т.п.

2. Техничко-экономические — степень освоения достижений НТР, возможности замены природного сырья, внедрения новых технологий, снижения трудоемкости продукции.

3. Социально-экономические — типы хозяйственной системы в той или иной стране, исторически сложившиеся отношения между странами, идеология, религия, внешняя и внутренняя политика, проводимая страной.

В рамках социально-экономических факторов можно выделить различия в привычках, вкусах и предпочтениях между странами. Например, Норвегия и Швеция ловят рыбу и производят мясо приблизительно в одинаковых условиях и количествах, однако шведы предпочитают потреблять мясо, а норвежцы — рыбу. На основе специализации (рыба — в Норвегии, мясо — в Швеции) обе страны посредством торговли получают дополнительный эффект.

4. Экономия на масштабах производства. Если какой-либо производственный процесс подчинен закону экономии на масштабе (снижение средней стоимости единицы продукции по мере роста объема ее производства), то страна обязательно получит дополнительный эффект при специализации на производстве конкретного продукта. Такая специализация позволит данной стране производить наибольший по сравнению с другими странами объем аналогичной продукции при наименьшей цене.

Пример. Россия как сто лет назад, так и сейчас поставляла и продолжает поставлять на мировой рынок продукцию, производство которой обеспечивается обилием природных ресурсов (сырьевая специализация: в XX в. экспортировались зерно, лен, лесоматериалы, в настоящее время прежде всего полезные ископаемые, нефть, газ, энергоносители). Однако постепенно в российском экспорте значительное место начинают занимать товары,

производство которых требует обилия не только природных, но и других ресурсов (например, металлы и удобрения) или же вообще мало зависит от естественных преимуществ государства (например, вооружение).

Так, МРТ является тем объединяющим началом, которое создало мировую экономику как систему. Исторически и логически выделяют три типа МРТ:

общее МРТ — специализация по сферам производства и отраслям народного хозяйства (отраслевая специализация). Отсюда вытекает деление стран-экспортеров на индустриальные, сырьевые, аграрные и т.д.;

частное МРТ — специализация на отдельных видах готовой продукции и услуг (предметная специализация);

единичное МРТ — специализация на изготовлении отдельных деталей, узлов, компонентов на стадиях технологического процесса (технологическая специализация). Это наиболее сложная и перспективная система, которая в растущей степени определяет взаимодействие национальных экономик в целом, а также отдельных корпораций и фирм.

Модели МРТ

За последние 25–30 лет МРТ полностью преобразилось. *Двухступенчатая* модель международного разделения труда, при которой страны делились на две группы — индустриальные и аграрно-сырьевые, перестала устраивать не только развивающиеся, но и развитые страны. Началось перемещение ряда производств из промышленно развитых стран в развивающиеся, что получило название «сброс технологий». В результате в течение 10–15 лет (что считается очень коротким периодом для масштабов мировой экономике) международное разделение труда было модернизировано. К 90-м годам XX в. окончательно сложилась *трехступенчатая модель* МРТ. Промышленно развитые страны, находящиеся на вершине мировой пирамиды международного разделения труда, монополизировали прогрессивные технологии, а ряд развивающихся стран по-прежнему выполняли традиционную роль поставщиков минерального сырья. Возникла и особая группа стран, которые в результате «сброса» традиционных индустриальных технологий получили сборочные, материало- и трудоемкие производства, а также экологически вредные «грязные» технологии. Главные причины перехода к данной форме разделения труда состоят в следующем. Начиная с 1969 г., развитые страны оказались зависимы от развивающихся как от основных поставщиков сырья. В целях уменьшения степени зависимости развитые страны начинают реализовывать программы экономии сырья и внедрения новых технологий, в свою очередь, развивающиеся страны, снизив накал борьбы с иностранным капиталом, оговаривают перемещение обрабатывающей и сборочной промышленности на свои территории. Мировой экономической кризис на-

чала 1980-х гг. ознаменовал собой начало нового 50-летнего цикла в ряду «длинных волн» Кондратьева. Технической основой данного цикла является электронно-вычислительная техника во всех ее видах — от новейших ЭВМ до микропроцессоров и скромных калькуляторов. В итоге сложилось принципиально новое международное разделение труда, основанное не только на привычной специализации по сферам, отраслям производства, но и на выпуске и поставке на мировой рынок компонентов, узлов и деталей. Начал строиться «единый мировой конвейер».

Главными направлениями углубления международного разделения труда стали расширение международной специализации и кооперирование производства. Международная кооперация (МК) и международная специализация (МС) не только являются видами МРТ, но и выражают его суть.

Международная специализация производства — это форма разделения труда между странами на основе дифференциации национальных производств с выделением отдельных отраслей, подотраслей изготовления однородных продуктов сверх внутренних потребностей. Международная специализация развивается по двум линиям — производственной и территориальной. *Производственная специализация* может быть межотраслевой, порожаемой индустриализацией производства, ивнутриотраслевой, вызванной современной НТР. *Территориальная специализация* касается единичных стран, группы государств, больших регионов по производству определенной продукции. Специализация страны на производстве той или иной продукции ведет к повышению эффективности использования ее ресурсов, позволяет полнее и с меньшими издержками удовлетворять потребности хозяйствующих субъектов.

Международная кооперация означает устойчивый обмен между странами продуктами своей деятельности. Она является оборотной стороной МРТ. В основе кооперации лежит специализация производства. Именно она, обособляя производителей, заставляет их снова и снова общаться друг с другом, согласовывать объемы производства и реализации, обеспечивая тем самым встречное движение товарной продукции. Кооперация определила три основные формы международного сотрудничества: научно-производственное, торгово-экономическое и послепродажное обслуживание техники.

Реализация преимуществ международного разделения труда происходит в процессе обмена национальными продуктами за счет получения дополнительной прибыли в виде разницы между национальной и мировой ценами или в виде экономии внутренних затрат вследствие отказа от национального производства товаров, которые значительно

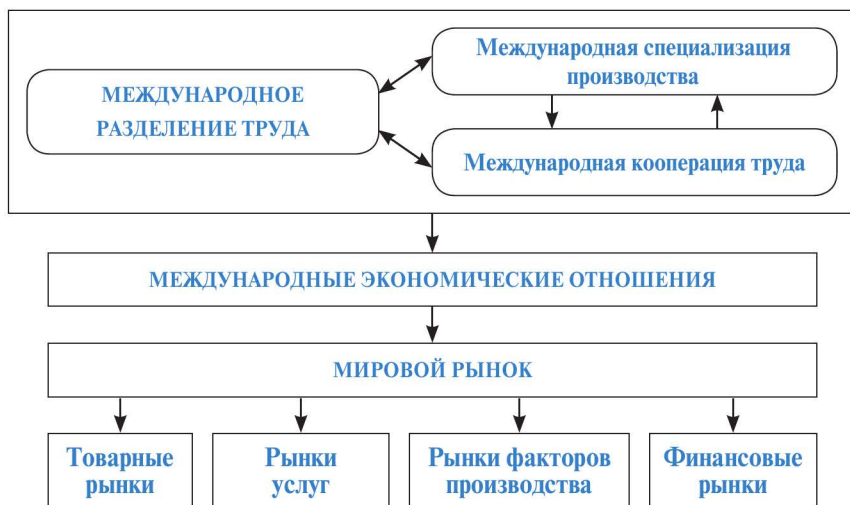


Рис. 1.1. Мировое (всемирное) хозяйство: структурные элементы¹

дешевле на мировом рынке. С прогрессом МРТ возрастает уровень единства, внутренней взаимосвязанности мировой экономической системы (рис. 1.1).

Таким образом, мировое хозяйство представляет собой глобальное геоэкономическое пространство, в котором в интересах роста эффективности материального производства свободно обращаются товары, услуги, а также человеческий, финансовый, научно-технический капиталы.

Существует множество подходов к структуре мирового хозяйства. Наиболее распространенный вариант — официальная версия ООН, согласно которой выделяются три группы стран.

1. Развитые страны с рыночной экономикой. Данные страны имеют высокотехнологичную и глубоко специализированную промышленность, которая позволяет получать высокие доходы на душу населения, а также развитый третичный сектор (сфера услуг). К ним относятся США, Канада, страны Западной Европы, Австралия, Япония, Новая Зеландия и т.д.

2. Развивающиеся страны с рыночной экономикой. В группу развивающихся стран входят страны, накапливающие капитал и развивающие свою промышленность и рыночные структуры государства. Они имеют довольно большое городское население и стабильный,

¹ Макроэкономика. Теория и российская практика : учебник / под ред. А. Г. Грязновой и Н. Н. Думной. 2-е изд., перераб. и доп. М. : КНОРУС, 2005. С. 468.

хотя и невысокий рост доходов на душу населения. Страны этой группы расположены на всех континентах и включают в себя часть стран Среднего Востока, Египет, Мексику и т.д.

3. Страны с переходной экономикой (от административно-командной к рыночной). Группа данных стран, как правило, характеризуется весьма низкой степенью индустриализации, ограниченной механизацией сельскохозяйственного производства, низкой капиталовооруженностью и низкими доходами на душу населения. К ним относятся восточноевропейские страны.

В структуре мирового хозяйства отчетливо обозначаются центр и периферия, границы которых довольно подвижны и изменчивы. *Центр* составляет сравнительно небольшая группа промышленно развитых стран (примерно 25 государств) Северной Америки, Западной Европы и Азиатско-Тихоокеанского региона. Эти страны характеризуются высокоэффективной экономикой, способны быстро адаптироваться к мирохозяйственной конъюнктуре, осваивать достижения научно-технического прогресса и экспортировать высокотехнологичную продукцию.

В *периферию* входят главным образом развивающиеся страны. При всем их многообразии можно выделить ряд общих черт:

- многоукладный характер экономики с преобладанием внерыночных отношений и внеэкономических рычагов организации хозяйства;
- недостаточно эффективный механизм саморазвития (низкий уровень производительных сил, отсталость промышленности и сельского хозяйства);
- сырьевая специализация;
- относительно низкий уровень интегрированности экономики в мировую хозяйственную систему.

Центр и периферия — два полюса единого мирового хозяйства. Они не обособлены, а, наоборот, тесно взаимосвязаны. Однако экономическое сотрудничество между ними имеет достаточно противоречивый характер, поскольку они нацелены на решение различных задач. Добившись высокого уровня жизни, развитые страны создают качественно иную структуру производства и потребления, расширяют индустрию досуга и услуг, в то время как многие развивающиеся государства не могут решить даже продовольственной проблемы.

Иерархическая структура мирового хозяйства, безусловно, не означает раз и навсегда сложившегося распределения мест стран в мировом хозяйстве.

Модель «центр — периферия»

Модель «центр — периферия» в классическом виде была разработана Джоном Фридманом в конце 1960-х гг. и изложена в книге «Политика регионального развития». Всякая экономика представляет собой связанные воедино и взаимодействующие между собой зоны. В пространстве качества экономики уровень развития производительных сил, техники и культуры изменяется в зависимости движения от центральных районов к периферийным. Постоянное доминирование центра над периферией обеспечивается развитием инновационной деятельности, а также за счет «выкачивания» ресурсов из периферийных районов. Отрасли, не соответствующие статусу центра, вытесняются на ближнюю, а затем и дальнюю периферию. Этот процесс, получивший название «диффузия устаревших нововведений», хотя и способствует определенному развитию периферии, но при этом закрепляет ее подчиненное положение по отношению к центру.

Географическое положение центральной области мира менялось в ходе исторического развития. В то время, когда мировое хозяйство еще не было сформировано, в каждом регионе существовал свой локальный экономический центр. По мере развития транспорта и вовлечения в сферу единых товарно-денежных отношений мирового пространства доминирующее положение стали занимать метрополии, эксплуатировавшие обширные колонии. С XV века мировой экономический и финансовый центр мигрировал по Европе: сначала он находился в Генуе, потом в Амстердаме. Усиление Великобритании вследствие промышленного переворота и эксплуатации колоний передало пальму первенства Лондону. Позднее конкуренцию Западной Европе составили США и Япония: в начале XX в. роль мирового лидера перешла к Нью-Йорку, затем в Тихоокеанский регион (ось Лос-Анджелес — Токио). Моноцентрическая система трансформировалась в полицентрическую, при этом новые центры, не обремененные устаревшими основными фондами, сложившейся системой расселения и другими факторами инерции, стали опережать Европу.

С 60-х годов XX в. противостояние экономически развитых стран (центр) развивающимся странам (периферия) получило название «Север — Юг» исходя из их географического положения. Центр и периферию отличает преобладание специфических процессов: центр эксплуатирует, периферия эксплуатируема. В центре более высокий уровень заработной платы и диверсифицированная структура экономики, применение прогрессивных технологий во всех отраслях. Мировую периферию всегда составляли бедные, отсталые страны, слабо вовлеченные в товарно-денежные отношения со слабо развитым разделением труда и дешевой жизнью — индикаторами низкого уровня развития.

В настоящее время наблюдается процесс постепенного проникновения отдельных стран периферии в центр и возникновения «полупериферии», куда относятся страны Юго-Восточной Азии (Южная Корея, Тайвань, Сингапур) и некоторые страны Латинской Америки (Бразилия, Аргентина), а также, к сожалению, и Россия.

Мировая экономика относится к числу сложных систем, характеризующихся множественностью составляющих ее элементов, иерархичностью, многоуровневостью, структурностью и неравномерностью экономического развития.

Иерархичность предполагает, что функционирование мировой хозяйственной системы направлено прежде всего на удовлетворение спроса высшего системного уровня. Экономическая мощь распределяется в мире очень неравномерно. Три государства — США, Япония и Германия — с 8% населения планеты аккумулируют половину мирового дохода и обладают более чем $\frac{1}{3}$ покупательной способности всех стран мира. В этой связи распространенный тезис о том, что в условиях открытой экономики каждая страна, преследуя свои интересы, действует для общего прогресса в мире, лишь маскирует удовлетворение интересов определенного числа стран¹. Однако при этом мировая экономика как рыночная система имеет общую цель — удовлетворение потребностей (спроса), другое дело, что в разных подсистемах эта цель модифицируется в силу различных социально-экономических условий. Системообразующим фактором мирового хозяйства выступает капитал.

Капитал интернационален, он суть интегрирующий фактор. Национальные хозяйственные комплексы — национальны. Это не тавтология. Национальные экономики — специфичны и уникальны. Связи между ними однородны и имеют товарно-денежную форму. Они все более унифицируются международными правилами, соглашениями, конвенциями и т.п.

Неравномерность экономического развития имеет волнообразный характер. Например, «новые индустриальные страны» (НИС) «первой волны» — Гонконг, Сингапур, Тайвань, Республика Корея, — постепенно переходя к техногенному развитию производства, как бы высвобождают место для НИС «второй волны»: Малайзия, Тайланд, Индонезия и др., которые занимают их «ниши» в мировом хозяйстве. Тем временем постепенно формируется уже «третья волна» НИС: Турция, Пакистан, Вьетнам и другие страны. Безусловно, подобное описание происходящих процессов неравномерности имеет несколько схематический характер и обладает определенной условностью, поскольку на самом деле роль той или иной страны в мировом хозяйстве в сравнении с другими странами определяется широким кругом социально-экономических и политических факторов, конкретным ходом конкурентной борьбы и темпами экономического роста с учетом цикличности экономического развития.

¹ Ломакин В.К. Мировая экономика: учебник для вузов. М. : Юнити-Дана, 2007. С. 7.