

Содержание

Несколько слов о книге	5
Слова благодарности	11
Присоединяйтесь к игровой революции	15
Секрет № 1: определите, чего вы в действительности хотите	43
Секрет № 2: наметьте следующий шаг	69
Секрет № 3: начните прямо сейчас	99
Секрет № 4: гарантируйте свой успех	125
Секрет № 5: игры, приносящие доход вам... и пользу окружающим	163
Секрет № 6: заявите о себе и добейтесь известности	181
Секрет № 7: сделайте предложение, от которого невозможно отказаться	215
Секрет № 8: получите первые деньги	237
Секрет № 9: сделайте увлечение своим постоянным занятием	253
Секрет № 10: придите к богатству играючи	273
Давайте поиграем	296
Об организации «Дети войны»	298
21 заблуждение о работе	300

Несколько слов о книге

Эта книга шаг за шагом покажет вам, как сделать игру оплачиваемым занятием и каким образом можно зарабатывать себе на жизнь, делая то, что вам нравится. Возможно, вы уже тянете лямку работы, которую ненавидите, или с грехом пополам ведете бизнес, которому не суждено подняться с колен. Я познакомлю вас с концепциями, способными изменить всю вашу жизнь, и практическими стратегиями, которые вы сможете претворить в действительность.

Речь идет не о том, что вы станете веселиться, а деньги магическим образом будут сыпаться на вас с неба. Я покажу вам, как можно получить деньги за то, что представляется игрой, и впоследствии сделать это своей постоянной работой, которая позволит зарабатывать на жизнь и, возможно, даже разбогатеть. И если вы до сих пор не имеете представления, чем бы хотели заниматься, я научу вас, как это можно определить.

Независимо от того, хотите ли вы начать свой бизнес, избрать карьеру свободного художника, придумать себе идеальную работу, которой еще не существует, написать книгу, стать знаменитостью в какой-то области или изменить мир, эта книга поможет вам. Я не могу подсказать, каким образом можно быстро разбогатеть, так как до сих пор не открыл таких способов (если вам это удастся, поделитесь со мной опытом). Но зато я знаю, как в кратчайшее время можно стать счастливым. Дело в том, что, как бы вы ни представляли себе свою будущую идеальную жизнь, у вас есть возможность прямо сейчас по-

пробовать ее на вкус. Это сразу сделает вас немного счастливее, а в таком состоянии люди, как известно, быстрее добиваются успеха и богатства.

Десять секретов

Книга содержит десять секретов, позволяющих получать деньги за игру. Никто не держит эти секреты за семью замками, и остается только удивляться, почему так мало людей с ними знакомы. Конечно, их не изучают в школах и колледжах. Зачастую речь идет об очевидных истинах, с которыми мы сталкиваемся каждый день, но если их не знать, то велика опасность, что вам вечно придется заниматься работой, которая вас не удовлетворяет.

Секреты излагаются в последовательности, которая соответствует вашему пути от полного непонимания, чем бы вам хотелось заняться, до того момента, когда любимое занятие становится главным делом жизни и основным источником доходов. Поэтому целесообразно читать книгу от начала до конца, так как содержание каждой последующей главы вытекает из предыдущей.

Вот о чем пойдет речь в следующих главах:

Секрет № 1: определите, чего вы в действительности хотите

Если вы понимаете, что вам хотелось бы заниматься чем-то другим, но никак не можете определить, чем именно, эта глава поможет вам разобраться в своих желаниях. Если же вы уже находитесь на пути к своему любимому занятию, не пропускайте эту главу, потому что она покажет, какую важную роль играет выбор нужной работы в достижении успеха.

Секрет № 2: наметьте следующий шаг

Как найти точку соприкосновения между тем, что вам нравится делать, и тем, за что люди готовы платить? Как выбрать нужный путь, если у вас нет ни малейшего понятия, чего вы хотите, или, наоборот, голова до отказа набита идеями и неизвестно, какая из них лучше? Кстати, в этой главе вы познакомитесь также с научно доказанной формулой счастья.

Секрет № 3: начните прямо сейчас

Как прекратить бесконечный процесс поисков и начать наконец новую жизнь? Мы расскажем вам, почему нет необходимости разрабатывать планы или даже ставить перед собой цели и как без лишнего шума можно начать даже грандиозный проект, не бросая своей текущей работы.

Секрет № 4: гарантируйте свой успех

Чтобы кто-то согласился заплатить за игру, порой приходится пройти тернистый путь. Прочитав эту главу, вы узнаете, как стать непобедимым и гарантировать себе успех, что бы в жизни ни происходило.

**Секрет № 5: игры, приносящие доход вам...
и пользу окружающим**

Вы опасаетесь, что любимое занятие ввергнет вас в нищету? В данной главе мы расскажем, как совмещать получение радости с удовлетворением потребностей окружающих, да еще и получать за это деньги.

**Секрет № 6: заявите о себе
и добейтесь известности**

Каким образом ваше увлечение может принести вам известность и обеспечить новые возможности?

Как использовать современные социальные сети, чтобы громко заявить о себе за небольшие деньги или вообще бесплатно?

Секрет № 7: сделайте предложение, от которого невозможно отказаться

Как предложить людям то, в чем они действительно нуждаются? Как донести до них свое предложение, будь то какая-то услуга или распространение своей идеи в интернете, которая будет приносить вам деньги, пока вы спите?

Секрет № 8: получите первые деньги

Как получить первый доход от занятия, которое кажется игрой, не бросая при этом своей текущей работы?

Секрет № 9: сделайте увлечение своим постоянным занятием

Каким образом можно сделать так, чтобы первый опыт перерос в постоянный источник доходов, будь то частный бизнес, артистическая карьера или обслуживание клиентов? Как добиться этого даже быстрее, чем вы могли ожидать?

Секрет № 10: придите к богатству играючи

Что такое в вашем представлении богатая жизнь? Финансовый достаток, возможность путешествовать по миру, масса свободного времени? Или способность изменить мир? Эта глава познакомит вас с пятью шагами, включая мою стратегию ценообразования, которые приведут вас к богатству и помогут разобраться со своими главными жизненными ценностями.

21 заблуждение о работе

В течение последних пяти лет я работал с сотнями клиентов и постоянно сталкивался с одними и теми же ложными убеждениями и предрассудками, которые мешают людям заниматься тем, чем им хочется. Чаще всего они унаследованы от предыдущих поколений, у которых было намного меньше возможностей выбирать себе работу, чем в наши дни. Я обобщил и систематизировал эти убеждения, сведя их к 21 заблуждению. Вы будете встречаться с ними на протяжении всей книги, а я постараюсь развенчать их. Полный перечень заблуждений будет приведен в самом конце. Интересно, сколько из них в данный момент вы считаете истинами? Возможно, именно они не дают вам двигаться вперед. Готовы ли вы непредвзято подойти к новым идеям, касающимся работы?

Свое отношение к этим заблуждениям я хочу проиллюстрировать простым примером. Представьте себе старый винтовой самолет, стоящий на взлетной полосе с работающими двигателями. Если вынуть башмаки из-под колес и отпустить тормоза, самолет, конечно, покатится по полосе, но для того, чтобы он взлетел, надо прибавить газу. Точно так же если удалить из вашего сознания все заблуждения о работе, в которые вы все еще верите, то вы начнете двигаться вперед к своей мечте. Разумеется, вам тоже надо будет прибавить газу, чтобы попасть туда, куда хотите.

Интервью с экспертами

Для подкрепления идей, изложенных в данной книге, я взял интервью у десяти успешных игроков и задал вопрос об их убеждениях, привычках и по-

ступках, которые приносят успех. Кое-кому из них удалось основать, развить, а затем успешно продать бизнес, оцениваемый в миллионы фунтов стерлингов. Но я беседовал не только с богатыми людьми. Среди опрашиваемых были и те, кто только начинает свое дело, но вносит в него элементы игры и уже видит результаты такого подхода. Одни из моих собеседников очень богаты, другие могут похвастаться лишь относительно невысокими доходами, но в их жизни присутствует свобода, творчество и разнообразие. Они видят свою миссию в том, чтобы изменить мир, и живут очень богатой жизнью в самом широком смысле этого слова.

Слова благодарности

Одному человеку никогда не удастся создать что-то значительное, и данная книга не является исключением. Первым делом мне хотелось бы поблагодарить сотрудницу издательства «Pearson» Саманту Джексон за то, что она с такой страстью относится к игре и дает мне возможность поделиться с вами своим видением этой темы, а также за помощь в придании моим мыслям оптимальной формы. Спасибо также моему литературному агенту и другу Жаклин Бернс за то, что она не просто выполняла свои обязанности, а выходила далеко за их рамки, чтобы издать эту книгу. Пришло время отпраздновать успех этого игрового проекта. Надевайте коньки, девушки, мы идем с вами на каток!

Хотелось бы поблагодарить своих учителей, которые щедро делились со мной знаниями: наставника в бизнесе, коллегу и друга Джудит Морган, которая первой посоветовала мне взять отпуск на год, и гуру в вопросах творчества Джерри Хайда, который предложил написать эту книгу (хотя к его совету я прислушался лишь спустя два года). Большое спасибо за вдохновение, которым вы делились со мной на протяжении семи последних лет. Я признателен также членам творческой группы Джерри, которые подбадривали меня в процессе написания книги.

Выражаю благодарность Нику Уильямсу, познакомившему меня с информационными продуктами, и Дэниэла Вагнера, который поделился своим опытом в области маркетинга в интернете и пригласил на свои семинары. Большое спасибо Сьюзи Грейвз,

Марку Форстеру и Барбаре Уинтер за помощь на пути к моей мечте. Сьюзи Грейвз и Нина Грунфелд, кроме того, были первыми читательницами моих черновиков к этой книге.

На книгу наложили большой отпечаток замечательные произведения других авторов, на которых я учился в течение последних сорока лет. Прежде всего следует назвать Барбару Шер, чью первую книгу я прочитал 15 лет назад. Из нее я узнал, что отношусь к типу «сканеров». Какой же радостью для меня было познакомиться с ней много лет спустя! Без нее моя книга была бы совсем другой.

Я также многим обязан Пэту Кейну, который познакомил меня с этикой игры и продемонстрировал, что существуют альтернативы ветхой этике старого мира. Я благодарен гению маркетинга Сету Годину за исключительную человечность и Дэну Пинку за свежий подход к вопросам работы и карьеры. Кроме того, должен высказать огромное уважение Роджеру Хэмилтону за создание блестящей теории динамики богатства.

Ричард, Селина, Кэт и Нил, работающие в области профессиональной ориентации, дали мне возможность на своих семинарах познакомиться с трудностями (и мифами), которые сопровождают труд простых рабочих.

Большое спасибо группе поддержки и моим хорошим друзьям Лиз Риверс и Кэнди Ньюмен. Я особенно благодарен Кэнди за огромную помощь, оказанную в ходе написания книги, а также ее сыну Бену Диксону, прирожденному игроку, который составлял мне замечательную компанию в Корнуолле. Я признателен своим друзьям Наташе, Джеймсу и Джею за поддержку и добрые советы, а также Жаки Ло-

ран, которая теперь, надеюсь, перестанет постоянно твердить, что мне уже пора написать книгу, Терезе за организацию общественных мероприятий и Джулиану Болту, который щедро делился со мной своими знаниями о мире людей искусства.

С большой любовью хочу упомянуть мою маму Дайану Уильямс, которая всегда говорила, что игра не менее важна, чем работа, и до сих пор носитяся со множеством игровых проектов, а также брата Дэвида, который, будучи предпринимателем по натуре, учил меня, как заинтересовать окружающих своими идеями. Большое спасибо вечно молодому и жизнерадостному дяде Роджеру Тейлору, не дожившему до издания книги. Я признателен трем поколениям ученых, инженеров и предпринимателей, которые предшествовали моему появлению на свет. Надеюсь, у них есть повод гордиться мною.

Выражаю признательность всем клиентам, которые щедро делились со мной своими мечтами и жизненными трудностями, а также тест-пилотам, принявшим участие в работе моих летних курсов в 2009 году.

Спасибо всем, кто согласился дать мне интервью, жертвуя своим личным временем: основателю проекта «Эдем» Тиму Смиту (и его помощнику по связям с общественностью Джо Гейлу), создателю игры «Дженга» Лесли Скотт, основателю продюсерской компании «CD Baby» Дереку Сайверсу, предпринимателю, наставнику и лектору Майку Саутону, сотруднику компьютерного агентства «Poke» Нику Рупу, владельцам компании «Vompras&Partt» Сэму Бомпасу и Гарри Парру, организатору галереи нон-конформистского искусства Крису Гилбо, издателю журнала «Idler» Тому Ходжкинсону, автору книг

Диксу Уиллсу, создательнице нового бренда лакомств «Beyond Chocolate» Софи Босс, владелице фирмы «Choc Star» Петре Барран, а также Роберту Чалмерсу и Линдси Маунтфорд. Выражаю свою благодарность клинике «Spectrum Therapy», сотрудники которой помогли мне понять, где зарыта моя «верхняя собака», и познакомили со многими другими потрясающими идеями, а также Крису Уайлду за энтузиазм, проявленный им по отношению к моей книге, и за создание условий по ее написанию.

И наконец, я благодарен вам за то, что вы читаете эту книгу. Надеюсь, что вы вовлечете в игру еще очень многих людей.

Вы можете связаться со мной через сайт ScrewWorkLetsPlay.com или через твиттер @johnsw.